

Cómo PayMoney eliminó el vendor lock-in y unificó su infraestructura

PayMoney opera tarjetas de vale y movimientos de dinero. Su infraestructura estaba dividida: producción en AWS y ambientes de desarrollo en DigitalOcean. Eso les generaba doble factura, doble complejidad y dependencia de.

2

PROVEEDORES ANTES

0

VENDOR LOCK-IN



El reto

- Infraestructura fragmentada: producción en AWS, desarrollo en DigitalOcean.
- Vendor lock-in: cada vez que usaban más servicios de AWS, era más difícil migrar.
- Complejidad operativa: dos proveedores, dos facturas, dos formas de pago.



La solución

- VPS dedicados para producción y desarrollo.
- Monitoreo 24/7 y backups.
- Soporte humano + Deply (IA) en español.
- Arquitectura portable.
- Una sola factura y un solo punto de contacto.



Resultados

- Infraestructura unificada bajo un solo proveedor y una sola factura
- 0 vendor lock-in: la arquitectura es portable a otros proveedores en
- Reducción de complejidad operativa: el equipo ya no administra do
- Soporte en español disponible 24/7, con tiempos de respuesta más
- Mayor control sobre costos y recursos, especialmente en picos de u

*“Ahora entendemos nuestra infraestructura. No dependemos de s
y si tenemos un problema a las 2 AM nos responden en español.”*



Equipo PayMoney

Operaciones

Stack técnico

PLATAFORMA

Tarjetas de vale / fintech

INFRAESTRUCTURA

VPS dedicados

AMBIENTES

Producción + desarrollo unificados

SOPORTE

24/7 en español

¿Tu infraestructura está repartida entre varios proveedores?

Agenda una auditoría gratuita en deployalo.com y descubre cuánto puedes ahorrar